

CỤC PHÁT TRIỂN DOANH NGHIỆP
BAN QUẢN LÝ DỰ ÁN IPS-C

Số: 2/30/PTDN-BQLDA.IPS-C

V/v giới thiệu Dự án “Tăng cường năng lực cạnh tranh khu vực tư nhân Việt Nam” và đề cử doanh nghiệp tiên phong, doanh nghiệp nhỏ và đang tăng trưởng tham gia dự án

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Hà Nội, ngày 30 tháng 11 năm 2022

Kính gửi: Sở Kế hoạch và Đầu tư các tỉnh, thành phố trực thuộc Trung ương

Dự án Tăng cường năng lực cạnh tranh khu vực tư nhân Việt Nam (IPS-C) là một dự án hỗ trợ kỹ thuật do Cơ quan Phát triển Quốc tế Hoa Kỳ (USAID) tài trợ và Cục Phát triển Doanh nghiệp (AED), Bộ Kế hoạch và Đầu tư (MPI), là chủ dự án. Với tổng vốn viện trợ hơn 36 triệu đô la Mỹ và thực hiện tới hết năm 2025, dự án IPS-C hướng tới tăng cường năng lực cạnh tranh cho các doanh nghiệp nhỏ và vừa đang tăng trưởng (SGBs) thông qua các hình thức đào tạo diện rộng, tập huấn,.. và đặc biệt giúp 60 doanh nghiệp tiên phong (PEs) định vị thương hiệu sản phẩm Made by Viet Nam trên thị trường khu vực và quốc tế, thông qua các gói hỗ trợ chuyên biệt thông qua việc đánh giá, xây dựng và hỗ trợ thực hiện chiến lược doanh nghiệp,.. (*chi tiết giới thiệu về dự án xem tại phụ lục đính kèm*)

Nhằm thực hiện triển khai các hoạt động hỗ trợ cho doanh nghiệp tại địa bàn tỉnh, thành phố trực thuộc trung ương, Dự án IPS-C trân trọng gửi tới Quý Sở thông tin chi tiết giới thiệu về các gói hỗ trợ, tiêu chí lựa chọn của nhóm doanh nghiệp tiên phong, nhóm doanh nghiệp nhỏ và vừa đang tăng trưởng (*tại phụ lục đính kèm*) và đề nghị Quý Sở phối hợp trong một số nội dung cụ thể như sau:

- 1. Chia sẻ thông tin về Dự án** tới các doanh nghiệp trên địa bàn tỉnh, thành phố trực thuộc trung ương;
- 2. Đề xuất từ 10-15 doanh nghiệp** đáp ứng tiêu chí của Dự án về doanh nghiệp trên địa bàn để tham gia vào chương trình hỗ trợ PEs theo biểu mẫu đính kèm;
- 3. Tổng hợp danh sách và nhu cầu hỗ trợ của các doanh nghiệp** đạt tiêu chí của Dự án về nghiệp nhỏ và vừa đang tăng trưởng (doanh nghiệp, hợp tác xã, hộ kinh doanh) bao gồm cả doanh nghiệp do phụ nữ và nhóm yếu thế làm chủ trên địa bàn theo biểu mẫu đính kèm.

Ngay sau khi nhận được thông tin, Dự án IPS-C sẽ phối hợp với Quý Sở để hướng dẫn các doanh nghiệp đăng ký tham gia vào các chương trình phù hợp.

Mọi thắc mắc xin xin liên hệ:

1. Ông Trần Minh, Trưởng phòng Phòng Thông tin và Hợp tác quốc tế, Cục Phát triển doanh nghiệp, Bộ Kế hoạch và Đầu tư (Email: tminh27@mpi.gov.vn; Điện thoại: 093.686.2619).

2. Ông Nguyễn Tiến Dũng, Đại diện Văn phòng Dự án IPS-C (Email: tiendung@ipsc.vn; Điện thoại: 090.415.8555).

Trân trọng cảm ơn sự hợp tác của Quý Sở./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Cục trưởng Lê Mạnh Hùng (để b/c);
- Phó Cục trưởng Trịnh Thị Hương (để p/h);
- Lưu: Ban QLDA.IPS-C.



Nguyễn Đức Trung

PHỤ LỤC I: GIỚI THIỆU DỰ ÁN USAID IPS-C

Dự án Tăng cường năng lực cạnh tranh khu vực tư nhân Việt Nam (IPS-C) là một dự án hỗ trợ kỹ thuật do Cơ quan Phát triển Quốc tế Hoa Kỳ (USAID) tài trợ và Cục Phát triển Doanh nghiệp (AED), Bộ Kế hoạch và Đầu tư (MPI), là chủ dự án. IPSC hướng tới mục tiêu hoàn thiện về chính sách, thị trường và nâng cao năng lực cạnh tranh, sản xuất kinh doanh của các doanh nghiệp nhỏ và vừa đang tăng trưởng tại Việt Nam, bao gồm cả các doanh nghiệp do phụ nữ và nhóm yếu thế làm chủ.

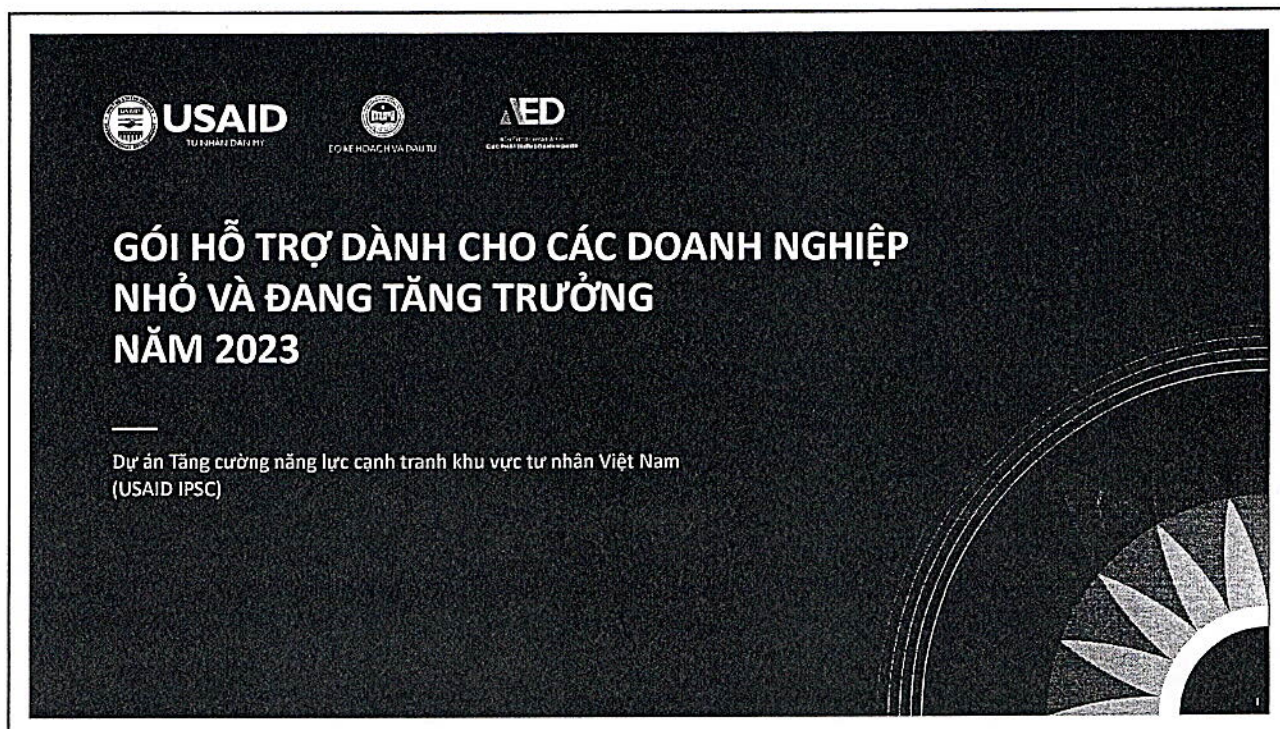
Dự án có tổng vốn viện trợ hơn 36 triệu đô la Mỹ và được thực hiện trong thời gian 05 năm (2020-2025). Dự án đặt mục tiêu cung cấp hỗ trợ kỹ thuật cho 5.000 doanh nghiệp nhỏ và vừa đang tăng trưởng (SGBs) nhằm giúp họ nâng cao năng suất; hỗ trợ 240 doanh nghiệp nhỏ và vừa đang tăng trưởng gia nhập thành công thị trường khu vực và quốc tế, bao gồm cả việc định vị thành công các sản phẩm mang thương hiệu Việt; 60 doanh nghiệp tiên phong (PEs) được nhận các gói hỗ trợ tổng thể, chuyên biệt để tạo ra sản phẩm có hàm lượng giá trị gia tăng và trí tuệ của người Việt Nam, định vị thương hiệu sản phẩm Made by Viet Nam.

Đối với doanh nghiệp tiên phong (PEs), hỗ trợ phát triển các doanh nghiệp tiên phong tạo dựng thương hiệu sản phẩm của Việt Nam, vươn ra thị trường quốc tế là một trong những trọng tâm ưu tiên của dự án. IPS-C đang tìm kiếm các doanh nghiệp khu vực tư nhân tại Việt Nam, với số lượng dưới 500 nhân viên toàn thời gian, có lợi nhuận hàng năm trong 5 năm gần nhất và 2 năm tăng trưởng doanh thu liên tiếp trong giai đoạn 2018-2022, cũng như sở hữu sản phẩm thương hiệu Việt Nam có tiềm năng cạnh tranh và trở thành doanh nghiệp dẫn đầu trong ngành, lĩnh vực để đánh giá, xây dựng và thực hiện chiến lược. Gói hỗ trợ có thể lên đến 150.000 đô la Mỹ cho mỗi doanh nghiệp tham gia.

Đối với doanh nghiệp nhỏ và vừa đang tăng trưởng (SGBs), các doanh nghiệp chỉ cần có không quá 500 lao động toàn thời gian và doanh thu tăng trưởng 2 năm liên tiếp trong 5 năm vừa qua, IPS-C sẽ hỗ trợ xây dựng năng lực quản trị thông qua các chương trình đào tạo miễn phí, nhiều chủ đề gắn với nhu cầu thực tiễn của doanh nghiệp như Mở rộng thị trường, Tiếp đà tăng trưởng, Nhà lãnh đạo 4.0, Kinh doanh bền vững, cũng như cung cấp các hỗ trợ kỹ thuật phù hợp với doanh nghiệp và mở rộng mạng lưới tư vấn. Những hỗ trợ này sẽ giúp SGBs cải thiện hiệu quả hoạt động, tăng trưởng doanh thu, góp phần thúc đẩy các SGBs trở thành nguồn lực bền vững cho tăng trưởng kinh tế bao trùm và tạo ra nhiều việc làm cho xã hội.

IPS-C còn cam kết đẩy mạnh sáng kiến thúc đẩy thực hành kinh doanh theo tiêu chuẩn Môi trường, Xã hội và Quản trị (ESG), hỗ trợ các doanh nghiệp theo Quyết định 167 của Thủ tướng Chính phủ về Chương trình hỗ trợ kinh doanh khu vực tư nhân kinh doanh bền vững, cụ thể 300 SGBs sẽ được nhận gói hỗ trợ kỹ thuật đến 2025, trong đó 10 sáng kiến ESG xuất sắc được lựa chọn và hỗ trợ triển khai thí điểm hoặc nhân rộng.

Thông tin chi tiết xem tại website: <https://main.ipsc.vn/>



USAID
TƯ HỖ TRỢ ĐÀI BIẾT

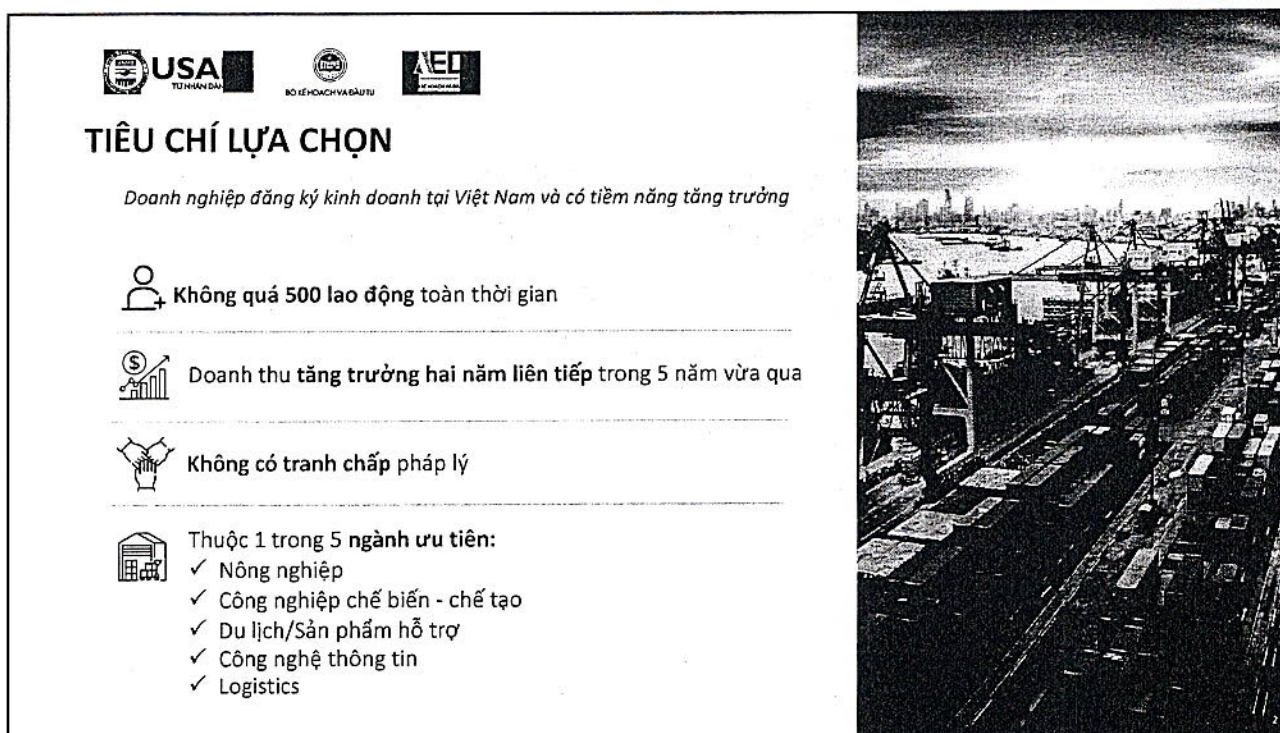
MPI
CƠ QUAN HOẠCH VÀ ĐẦU TƯ

AED
KẾ HOẠCH VÀ ĐẦU TƯ
CÁC QUỐC GIA ĐỒNG HÀNH

GÓI HỖ TRỢ DÀNH CHO CÁC DOANH NGHIỆP NHỎ VÀ ĐANG TĂNG TRƯỞNG NĂM 2023

Dự án Tăng cường năng lực cạnh tranh khu vực tư nhân Việt Nam (USAID IPSC)

1







USA
TƯ HỖ TRỢ ĐÀI BIẾT

MPI
CƠ QUAN HOẠCH VÀ ĐẦU TƯ




AED
KẾ HOẠCH VÀ ĐẦU TƯ
CÁC QUỐC GIA ĐỒNG HÀNH

TIÊU CHÍ LỰA CHỌN

Doanh nghiệp đăng ký kinh doanh tại Việt Nam và có tiềm năng tăng trưởng

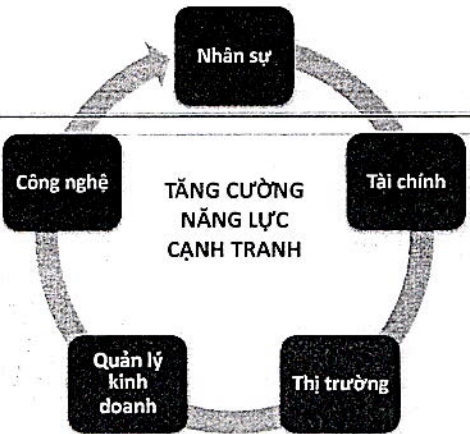
-  Không quá 500 lao động toàn thời gian
-  Doanh thu tăng trưởng hai năm liên tiếp trong 5 năm vừa qua
-  Không có tranh chấp pháp lý
-  Thuộc 1 trong 5 ngành ưu tiên:
 - ✓ Nông nghiệp
 - ✓ Công nghiệp chế biến - chế tạo
 - ✓ Du lịch/Sản phẩm hỗ trợ
 - ✓ Công nghệ thông tin
 - ✓ Logistics

2

GÓI HỖ TRỢ THIẾT KẾ DỰA TRÊN NHU CẦU THỰC TIỄN CỦA DN, HTX, HỘ KD

Nhu cầu của DN, HTX, Hộ KD tại Việt Nam
Lợi ích khi tham gia các gói hỗ trợ từ IPSC:



Giá trị

- Gói hỗ trợ do các chuyên gia đào tạo và tư vấn có uy tín và kinh nghiệm thực tiễn đảm nhiệm
- Doanh nghiệp tham gia được tài trợ toàn bộ chi phí tư vấn và đào tạo




Hình thức

- Đào tạo cơ bản, chuyên sâu, thực tiễn
- Tư vấn 1-1 với các chuyên gia đầu ngành
- Các sự kiện kết nối và chia sẻ kinh nghiệm

Kết quả

- Các kỹ năng Quản trị (tài chính, kỹ năng lãnh đạo, quản trị chuỗi cung ứng, quản trị rủi ro...) cho lãnh đạo doanh nghiệp.
- Mở rộng thị trường, tăng doanh số bán hàng.
- Tối ưu hoá chuỗi cung ứng, mở rộng mạng lưới nhà cung cấp, đối tác tiềm năng trong nước và cơ hội xuất khẩu ra thị trường quốc tế.




3















QUY TRÌNH THỰC HIỆN CÁC GÓI HỖ TRỢ DÀNH CHO DOANH NGHIỆP, HỢP TÁC XÃ, HỘ KINH DOANH

	01	02	03	04
HOẠT ĐỘNG	ĐÀO TẠO <ul style="list-style-type: none"> • 30-35 doanh nghiệp/khóa • Theo chủ đề đăng ký 	TƯ VẤN NHÓM theo ngành nghề/chủ đề	TƯ VẤN 1-1 với chuyên gia, thiết kế riêng cho mỗi doanh nghiệp	SỰ KIỆN KẾT NỐI doanh nghiệp với nhà cung cấp & chuyên gia trong ngành
THỜI LƯỢNG	3-5 ngày	2 ngày	Tối đa 2 giờ/doanh nghiệp	1 ngày
HÌNH THỨC TRIỂN KHAI	Trực tiếp tại địa phương	Trực tiếp tại địa phương	Trực tuyến/Trực tiếp tại địa phương	Trực tiếp tại địa phương

4

GÓI HỖ TRỢ DÀNH CHO DOANH NGHIỆP

NHÀ LÃNH ĐẠO 4.0	MỞ RỘNG THỊ TRƯỜNG <small>TẬP TRUNG VÀO THỊ TRƯỜNG KHU VỰC</small>	TIẾP ĐÀ TĂNG TRƯỞNG	KINH DOANH BỀN VỮNG
<ul style="list-style-type: none">  XÂY DỰNG CHIẾN LƯỢC SẢN XUẤT KINH DOANH nhằm đạt được các mục tiêu ngắn hạn và dài hạn  KỸ NĂNG LÃNH ĐẠO TRONG KỶ NGUYÊN 4.0 Trang bị các kỹ năng giao tiếp, đàm phán, thuyết trình  XÂY DỰNG VĂN HÓA DOANH NGHIỆP gắn kết nhận sự, cải thiện hiệu suất công việc 	<ul style="list-style-type: none">  XÂY DỰNG THƯƠNG HIỆU MẠNH quản lý và áp dụng các phương thức xây dựng một thương hiệu thành công  MARKETING XUẤT KHẨU thâm nhập thị trường, định vị giá trị sản phẩm xuất khẩu, chiến lược giá và phân khúc thị trường tiềm năng  XÂY DỰNG & QUẢN LÝ GIAN HÀNG E-COMMERCE VÀ DIGITAL MARKETING xây dựng chiến lược bán hàng đa kênh trên các mạng xã hội. Quản lý gian hàng online hiệu quả, tiếp cận được khách hàng mục tiêu 	<ul style="list-style-type: none">  CƠ CẤU TỔ CHỨC DN THÍCH ỨNG VỚI CÁC THAY ĐỔI THỊ TRƯỜNG nhằm quản lý rủi ro và xây dựng hệ thống ngăn ngừa phản hồi linh hoạt  QUẢN TRỊ NGUỒN NHÂN LỰC LINH HOẠT Tối ưu hoá nguồn nhân lực, phát triển nhân tài  KẾ TOÁN DOANH NGHIỆP VÀ KIẾN THỨC PHÁP LUẬT THUẾ cải thiện hoạt động quản lý tài chính  ÁP DỤNG GIẢI PHÁP CÔNG NGHỆ TRONG KINH DOANH trang bị các kỹ năng, kiến thức và giải pháp số hóa phù hợp với mô hình kinh doanh  QUẢN TRỊ CHUỖI CUNG ỨNG lập kế hoạch, thu mua, sản xuất và phân phối sản phẩm 	<ul style="list-style-type: none">  NÂNG CAO NHẬN THỨC về các xu hướng kinh doanh bền vững và thực hành ESG (Môi trường, Xã hội, Quản trị)  CHỨNG NHẬN VÀ BÁO CÁO BỀN VỮNG Xây dựng chiến lược và lộ trình triển khai chứng nhận bền vững và báo cáo tác động xã hội - môi trường. Đưa kinh doanh bền vững vào hoạt động kinh doanh, đáp ứng yêu cầu xuất khẩu  GIẢI THƯỞNG TÔN VINH các sáng kiến và thực hành kinh doanh bền vững xuất sắc

KẾT QUẢ




Lãnh đạo doanh nghiệp được trang bị các kỹ năng Quản trị trong kỷ nguyên số

Phát triển các kênh bán hàng mới, mở rộng thị trường trong và ngoài nước
Tăng doanh số bán hàng

Áp dụng các giải pháp công nghệ giúp tối ưu hoá chuỗi cung ứng, và các hoạt động quản trị doanh nghiệp

Xây dựng chiến lược và lộ trình triển khai chứng nhận bền vững

5

QUY TRÌNH ĐĂNG KÝ

Doanh nghiệp đáp ứng các tiêu chí và quan tâm tới các gói hỗ trợ

Cách 1: Đăng ký trực tuyến qua website dự án: www.ipsc.vn hoặc www.business.gov.vn

Cách 2: Đăng ký với Sở Kế hoạch – Đầu tư địa phương, các hiệp hội

IPSC tổ chức đào tạo tại địa phương

6



USAID
TƯ HỖ TRỢ DÂN DỊCH



BỘ YẾU HOẠCH VÀ ĐẦU TƯ



AED
AGENCY FOR
ECONOMIC DEVELOPMENT



Xin trân trọng cảm ơn!

Thông tin chi tiết, vui lòng liên hệ:

Ông. Nguyễn Tiến Dũng

Quản lý chương trình hỗ trợ Doanh nghiệp

E:mail: TienDung@ipsc.vn

Số điện thoại: 090 415 8555

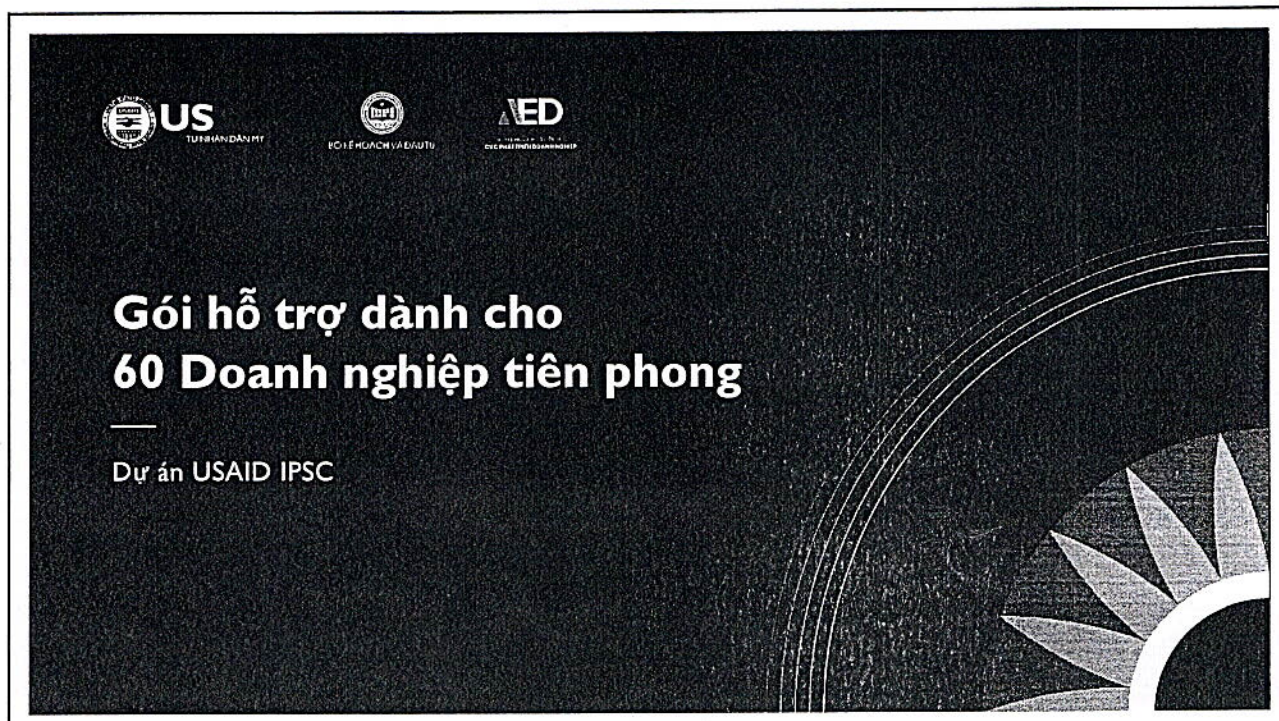
Dự án Tăng cường năng lực cạnh tranh khu vực tư nhân Việt Nam (Dự án USAID IPSC)

Website: www.ipsc.vn

www.business.gov.vn

Theo dõi chúng tôi tại:

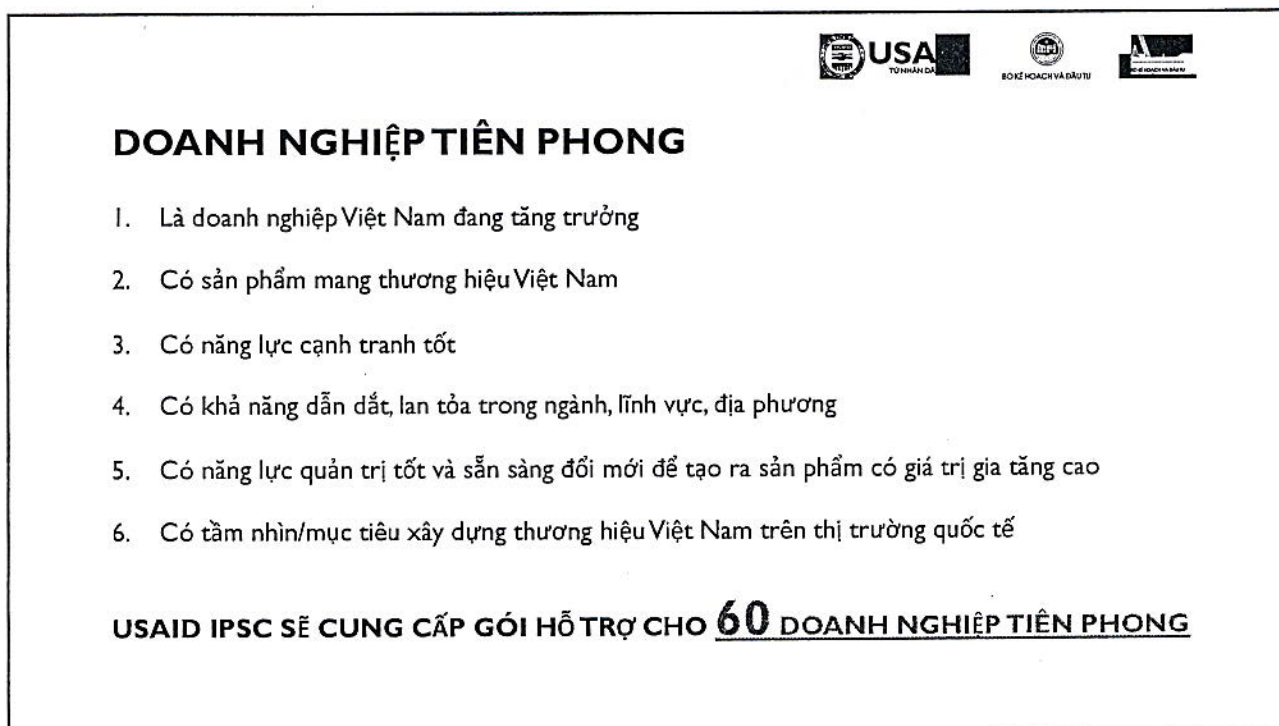
<https://www.facebook.com/usaid.ipsc>



**Gói hỗ trợ dành cho
60 Doanh nghiệp tiên phong**

Dự án USAID IPSC

1



DOANH NGHIỆP TIÊN PHONG

1. Là doanh nghiệp Việt Nam đang tăng trưởng
2. Có sản phẩm mang thương hiệu Việt Nam
3. Có năng lực cạnh tranh tốt
4. Có khả năng dẫn dắt, lan tỏa trong ngành, lĩnh vực, địa phương
5. Có năng lực quản trị tốt và sẵn sàng đổi mới để tạo ra sản phẩm có giá trị gia tăng cao
6. Có tầm nhìn/mục tiêu xây dựng thương hiệu Việt Nam trên thị trường quốc tế

USAID IPSC SẼ CUNG CẤP GÓI HỖ TRỢ CHO 60 DOANH NGHIỆP TIÊN PHONG

2

GÓI HỖ TRỢ KỸ THUẬT LÊN TỚI 150.000 USD

Thiết kế theo nhu cầu của Doanh nghiệp, triển khai tại Doanh nghiệp trong vòng 1-2 năm. Hỗ trợ xây dựng chiến lược kinh doanh, lộ trình triển khai... (không cho vay hoặc tài trợ tiền mặt)

Hỗ trợ tiếp cận các chuyên gia, công ty tư vấn hàng đầu về phát triển thị trường, tài chính và quản trị doanh nghiệp, công nghệ và đổi mới sáng tạo

Trang bị kiến thức và kỹ năng để trở thành doanh nghiệp tiên phong. Được kết nối, truyền cảm hứng thành công cho các doanh nghiệp Việt Nam khác.

Có sự cam kết tham gia đồng hành của lãnh đạo doanh nghiệp và các nhân sự cao cấp liên quan trong vòng 1-2 năm

Có sự cam kết cùng đóng góp tài chính trong việc mua sắm trang thiết bị, đầu tư cơ sở vật chất trong khuôn khổ dự án

3

**CÁC TIÊU CHÍ DOANH NGHIỆP
CẦN ĐÁP ỨNG KHI ĐĂNG KÝ GÓI HỖ TRỢ**

1. Dưới 500 lao động toàn thời gian:

- Đăng ký kinh doanh theo Luật Doanh nghiệp Việt Nam, không có tranh chấp pháp lý
- Doanh nghiệp hoặc đơn vị trực thuộc của doanh nghiệp có dưới 500 lao động toàn thời gian

2. Sản phẩm Giá trị Việt:

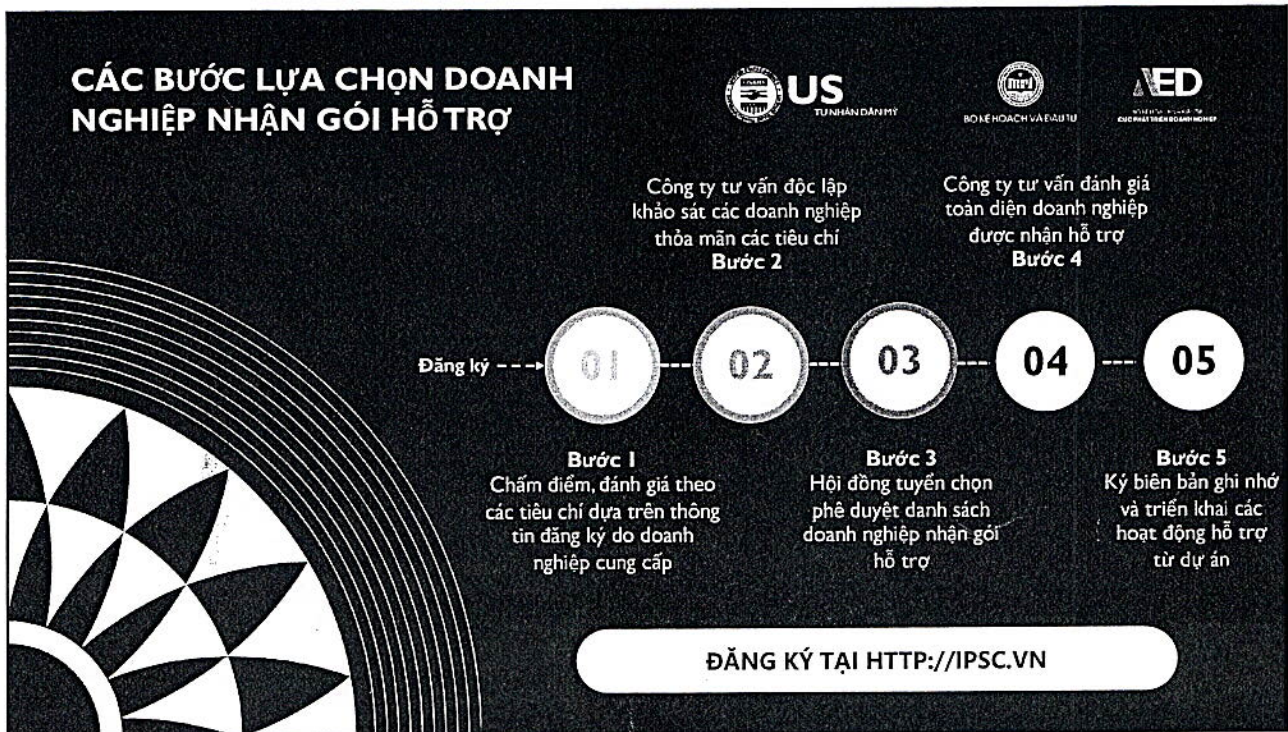
- Sản phẩm đã có nhãn hiệu Việt Nam, hướng tới người tiêu dùng cuối
- Có tiềm năng nổi tiếng tại khu vực/ quốc tế

3. Sản phẩm có định hướng xuất khẩu: Sản phẩm của doanh nghiệp đã xuất khẩu hoặc đang có kế hoạch xuất khẩu

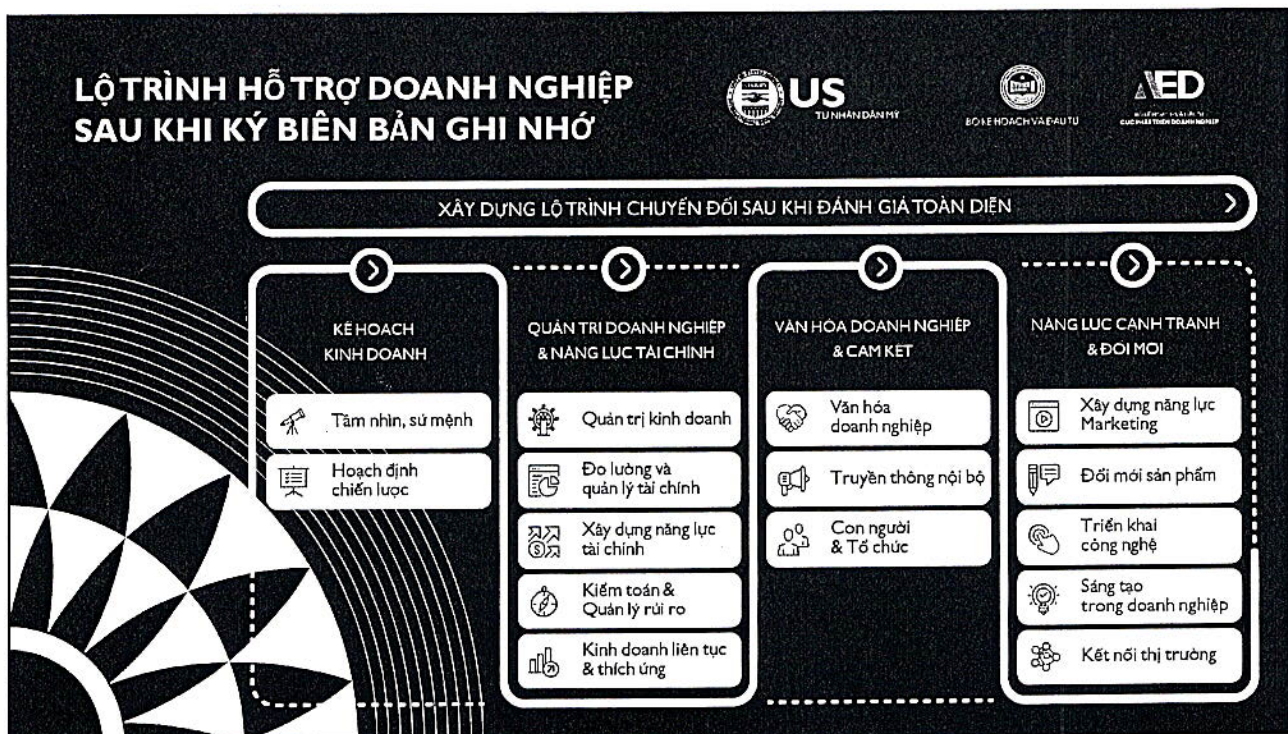
4. Các yếu tố tăng trưởng doanh nghiệp: Doanh nghiệp đạt đủ tiêu chí sau sẽ được ưu tiên xét duyệt

- 2 năm tăng trưởng doanh thu liên tiếp trong giai đoạn 2017 – 2021
- Có lợi nhuận hàng năm giai đoạn 2017 – 2021





4



5



6



Để có thêm thông tin, đề nghị liên hệ:

- Đoàn Quốc Dũng, Quản lý hỗ trợ Doanh nghiệp Tiên phong tại khu vực phía Nam (gdzungdoan@ipsc.vn / 0834 129 160)
- Rudi Schuetz, Giám đốc Hợp phần Doanh nghiệp Tiên phong (rschuetz@deloitte.com)

11/8/22

